

CASE HISTORY

Perché Distilleria Bertagnolli S.r.l. ha scelto TeamSystem per gestire e ottimizzare i processi aziendali

Grazie alle soluzioni Enterprise di TeamSystem, estese a tutte le aree dell'azienda, Distilleria Bertagnolli è riuscita a rispondere all'esigenza di effettuare analisi dati in maniera dinamica.

Fondata nel 1870 da Edoardo Bertagnolli e Julia Von Kreuzenberg, Distilleria Bertagnolli è la più antica distilleria a conduzione familiare del Trentino. Attiva da oltre 150 anni, l'azienda era originariamente specializzata nella produzione di grappe, ma nel tempo ha ampliato la propria offerta includendo gin e altri distillati, e raggiungendo una produzione annua di circa 600mila bottiglie.

Negli anni '90, l'aumento esponenziale della produzione ha spinto l'azienda a trasferirsi dal centro di Mezzocorona (TN) alla località produttiva in via del Teroldego. Qui, anno dopo anno, la distilleria ha continuato a perfezionare i propri prodotti, puntando all'eccellenza e dedicando un'attenzione particolare alla ricerca tecnologica. Principalmente presente sul mercato italiano e dell'Europa centrale, oggi Distilleria Bertagnolli sta vivendo un significativo sviluppo estero, pur rimanendo fedele ai valori dell'artigianalità e della tradizione, con un profondo rispetto per il territorio e le materie prime.

Oggi Distilleria Bertagnolli è uno dei TeamSystem Ambassador.

“Ora, grazie a TeamSystem, abbiamo sotto controllo tutti i flussi aziendali”

Riccardo Ravasio – Amministratore Delegato di Distilleria Bertagnolli S.r.l.

SETTORE

Distillazione, rettifica e miscelatura degli alcolici

DIMENSIONE
PER COLLABORATORI
11 risorse

FATTURATO

+3 MLN



LA SFIDA DIGITALE DELL'AZIENDA

L'incontro con TeamSystem è avvenuto quando Distilleria Bertagnolli, con un'attività in rapida evoluzione, ha sentito l'esigenza di ottimizzare i propri processi interni attraverso la digitalizzazione. Il precedente software ERP non rispondeva più alle esigenze dell'azienda, in particolare condurre analisi dati in maniera dinamica e snellire i flussi. Partendo da questi presupposti, Distilleria Bertagnolli ha individuato in TeamSystem e nelle sue soluzioni dedicate al mondo Enterprise gli alleati perfetti per soddisfare il proprio bisogno di efficienza e organizzazione aziendale.

PERCHÉ DISTILLERIA BERTAGNOLLI HA SCELTO TEAMSISTEM

Distilleria Bertagnolli ha deciso di intraprendere il proprio percorso di digitalizzazione nel 2020, implementando il gestionale di TeamSystem e raggiungendo il massimo della copertura funzionale.

In primis è stata introdotta la Business Intelligence, che ha permesso di condurre analisi consuntive e predittive dei dati di vendita. Inoltre, integrando la contabilità analitica, l'azienda è ora in grado di valutare costi e ricavi per linea di prodotto e verificare il raggiungimento dei budget prestabiliti.

Anche il modulo TeamSystem per la logistica di magazzino ha permesso un grande miglioramento, in particolare nella gestione di depositi, prelievi e spostamenti, seguendo tutto il ciclo degli ordini. Infine, TeamSystem è stata scelta anche per il negozio fisico: il modulo Retail ha semplificato la vendita in loco, integrando i dati contabili e le disponibilità in magazzino grazie alla comunicazione con il sistema ERP.

I VANTAGGI DELLA DIGITALIZZAZIONE

Grazie a questa partnership, l'azienda trentina è riuscita a ottenere un maggiore controllo su tutti i flussi aziendali, aumentando l'efficienza operativa. L'estensione delle soluzioni Enterprise di TeamSystem a tutte le aree dell'azienda - dalla produzione alla logistica, dalla gestione del magazzino allo shop - ha permesso a Distilleria Bertagnolli una gestione più semplice ed efficiente dei processi.

I PROSSIMI PROGETTI

La collaborazione fra Distilleria Bertagnolli e TeamSystem non si ferma qui. Tanti sono i progetti che interesseranno il futuro dell'azienda, a partire dall'informatizzazione della gestione delle giacenze per l'ubicazione, utilizzando un magazzino grafico per identificare l'esatta posizione degli articoli e, dunque, ridurre i tempi di ricerca.

Inoltre, l'implementazione della soluzione MRP contribuirà a migliorare la fase di approvvigionamento e gestione degli ordini al fornitore; mentre con l'integrazione dell'analisi di cashflow si potrà avere visibilità della disponibilità finanziaria in un determinato momento e, così, disporre di indicatori importanti per lo sviluppo e la gestione finanziaria dell'azienda.

Guarda il video della Case History



www.teamsystem.com

