

CASE HISTORY

Perché Simpro S.p.A. ha scelto TeamSystem per digitalizzare la gestione del ciclo passivo e monitorare le commesse

Grazie alle soluzioni Enterprise di TeamSystem, Simpro ha gestito efficacemente l'elevato numero di documenti generati dal ciclo passivo della fatturazione.

Con quasi **40 anni di attività** alle spalle, **9 sedi e più di 500 impianti di produzione in tutto il mondo**, Simpro è un'azienda piemontese specializzata nell'**automazione industriale**.

Rivolta al settore automotive e a quello ferroviario, Simpro **collabora** con le maggiori **case automobilistiche globali** e può vantare una solida presenza internazionale. Recentemente l'azienda ha inaugurato la **nuova sede principale a Brandizzo (TO)**, migliorando le proprie performance di sostenibilità grazie al notevole impegno sul fronte del **risparmio energetico e del rispetto dell'ambiente**.

L'attività di Simpro si concentra principalmente su lavori per commessa, progettando, costruendo e installando **macchinari su misura commissionati dai clienti**.

Negli ultimi anni l'azienda ha esteso la propria expertise anche alla progettazione di **banchi prova per l'industria ferroviaria**, dando vita a uno dei più importanti centri di dinamica sperimentale al mondo per test su locomotive, carrozze e treni ad alta velocità.

Oggi Simpro è uno dei TeamSystem Ambassador.

"Abbiamo implementato anche il modulo Progetti, molto importante per un'azienda che lavora per commesse come noi"

Gianluca Bianchini – Amministratore Delegato di Simpro S.p.A.

SETTORE

Fabbricazione di macchine di impiego generale e altro materiale meccanico

DIMENSIONE

180 risorse

FATTURATO

+ 24 MLN



LA SFIDA DIGITALE DELL'AZIENDA

L'incontro con TeamSystem è avvenuto nel 2013, quando Simpro, trovandosi a gestire un'attività in rapida crescita a livello internazionale, ha sentito l'esigenza di ottimizzare i propri processi interni.

Il precedente software ERP, caratterizzato da rigidità e dalla mancanza di alcune funzionalità essenziali per Simpro, non era più in grado di soddisfare le nuove e crescenti esigenze di un'azienda in espansione. Per questo, dopo un'accurata software selection, Simpro ha individuato in TeamSystem e nelle sue soluzioni dedicate al mondo Enterprise gli alleati perfetti per affrontare la sfida alla digitalizzazione.

PERCHÉ SIMPRO HA SCELTO TEAMSYSYSTEM

La collaborazione con TeamSystem ha consentito a Simpro di accrescere la digitalizzazione aziendale, con notevoli vantaggi su diversi fronti. In primis, è stata rinnovata e personalizzata l'area contabile, insieme alla gestione degli acquisti, degli ordini clienti e al controllo di gestione della contabilità di commessa.

Grazie a TeamSystem, l'azienda ha digitalizzato il ciclo passivo della fatturazione, che gli ha permesso di abolire la gestione cartacea di un elevato numero di ordini annuali.

Il percorso con TeamSystem è continuato implementando con successo il modulo per la gestione dei progetti, una soluzione indispensabile per un'azienda che necessita di organizzare e monitorare l'andamento del lavoro per commesse.

Infine, Simpro ha integrato la Business Intelligence, in modo da ottenere dati certi in tempo reale.



I VANTAGGI DELLA DIGITALIZZAZIONE

Grazie a questa collaborazione, l'azienda piemontese è riuscita a modernizzare e automatizzare i propri processi, abbandonando l'utilizzo del cartaceo.

Inoltre, la disponibilità e l'integrazione di dati provenienti dalle varie aree funzionali hanno permesso a Simpro di velocizzare e semplificare numerose attività. Ciò ha avuto un impatto positivo sulla qualità del dato, sulla supervisione dell'andamento dei progetti e quindi sulla gestione complessiva dell'azienda, rendendo tutto più efficiente.



I PROSSIMI PROGETTI

Simpro non ha intenzione di arrestare il suo percorso digitale: la collaborazione con TeamSystem continuerà anche in futuro, con un'ulteriore implementazione del modulo HR per gestire al meglio le proprie risorse. Inoltre, tra i prossimi obiettivi c'è l'integrazione della comunicazione tra l'ERP e il magazzino automatico recentemente acquisito.

Guarda il video della Case History



www.teamsystem.com

