

Accelera l'acquisizione dei contratti, da remoto e in totale sicurezza

La produttività dei team di vendita può essere negativamente influenzata da lunghi processi di firma dei contratti. In media, il personale di vendita necessita di ben tre giorni per raccogliere firme scritte a mano e completare il ciclo di vendita. Un ottimo modo per invertire questo trend e di conseguenza raggiungere obiettivi più velocemente, è quello di utilizzare le firme digitali, offrendo tra i tanti benefici anche un migliore servizio ai clienti.

Tempi di consegna più brevi

Le firme digitali aiutano a risparmiare una delle risorse più preziose: il tempo. L'uso delle firme digitali può ridurre drasticamente il tempo di consegna. Come è possibile? È semplice: dopo aver firmato digitalmente i documenti, è possibile inviarli immediatamente all'attore successivo, eliminando la necessità di produrre copie cartacee e consentendo al team di vendita di concentrarsi su altri compiti.

Flusso di lavoro semplificato nella collaborazione con altre imprese

L'integrazione delle firme digitali nel flusso di lavoro avvantaggia i Sales Team che interagiscono con aziende tecnologicamente avanzate. Le firme digitali garantiscono sicurezza e creano fiducia. Molte aziende tech-savvy utilizzano le firme digitali come metodo affidabile e fidato per verificare la propria identità unica.



Nuovo contratto e consenso privacy

- Puoi fornire una firma elettronica al cliente che non ne sia provvisto
- Il cliente può firmare con il suo PC o smartphone da remoto oppure in presenza sul dispositivo dell'agente
- Il contratto firmato è sempre disponibile
- Il contratto firmato è in compliance con le normative vigenti

Migliore gestione dei documenti

Seguire l'andamento dei documenti stampati su carta può richiedere tempo ed energie: la staffetta dal dipartimento all'ufficio di un cliente pone i documenti stampati a rischio. Con l'aiuto delle firme digitali, tutto il workflow sarà invece sotto controllo.

Diminuzione del margine di errore

Gli errori umani sono comuni, ma è possibile evitarli. Gli errori influenzano il flusso di lavoro e causano ritardi e stress indesiderati per il team di vendita: le firme digitali consentono di evitare questi scenari.



Rinnovo contratto da remoto

- Puoi notificare la richiesta di rinnovo del contratto
- Il cliente consulta il rinnovo del contratto, lo compila e lo firma digitalmente
- L'amministrazione riceve il documento firmato in tempo reale
- Gli agenti possono dedicare il loro tempo ad attività più qualificanti,
 come all'acquisizione di nuovi clienti

Vantaggi dell'adottare un sistema di firma digitale

- Semplifica e velocizza il processo di convalida, gestione e conservazione dei contratti
- Evita l'abituale complessa gestione delle mail con un unico processo online
- Elimina stampe e scansioni di contratti e moduli d'ordine: i documenti in digitale sono sempre accessibili e hanno lo stesso valore legale di quelli cartacei
- Consente di avere sempre sotto controllo la raccolta delle firme conservando a norma ogni genere di documento legale.



Modulo d'ordine

- Puoi mettere a disposizione degli agenti diversi modelli d'ordine
- Il cliente può firmare il modulo anche sul suo dispositivo
- Il modulo firmato è immediatamente disponibile per l'evasione

Le firme digitali hanno un impatto positivo su qualsiasi team di vendita. Un'azienda che adotta questa tecnologia può superare l'ormai obsoleto e poco sostenibile sistema basato su carta, instaurando un sistema di efficienza di cui beneficeranno tutti gli attori, dall'azienda stessa al cliente finale.

